

## Arbeiten mit System – so klappt es auch für dich!

Die größte Herausforderung ist es für uns Networker, das Geschäft und unser Ziel nicht aus den Augen zu verlieren.

Das geht ganz leicht, wenn du mit System und Struktur arbeitest und dich täglich daran hältst.

Du glaubst, das ist zu viel? Du schaffst das nicht?

Ich gebe dir hier ein System an die Hand, mit dem es garantiert funktioniert und zwar nicht mit 8 Stunden am Tag, sondern mit 1-2 Stunden an 6 Tagen in der Woche.

Möchtest du komplett davon leben können, solltest du 2-3 Stunden am Tag einplanen! Aber du kannst dich ja auch langsam steigern!

Das tolle ist: du kannst dir die Zeiten aufteilen, zum Beispiel in kleine 15 Minuten Einheiten. Denn 4 x 15 Minuten am Tag, sind für jeden zu schaffen!

Wenn du in dieser Zeit weißt, was zu tun ist, wirst du es schaffen!  
Das kann ich dir fast garantieren!



*Arbeite smart, nicht hart!  
Du musst nicht den ganzen Tag mit dem  
Handy beschäftigt sein, um Erfolg zu haben!*



## Arbeiten mit System – so klappt es auch für dich!

Du darfst und sollst natürlich alles umsetzen, was dir sowieso in den Sinn kommt und dir Spaß macht. Das heißt, wenn du eine Homeparty machen willst, tu es!  
Wenn du die Duftbox herumgeben willst - tu es!  
Wenn du deinem Umfeld die Produkte empfiehlst - unbedingt!  
Erzähle von deiner neuen Idee, ohne die Menschen zu bedrängen oder zu versuchen, sie zum Kaufen oder Mitmachen zu bewegen.  
Es reicht, dass sie WISSEN, dass du etwas machst.  
Du kannst auch eine Whatsappgruppe machen, wenn du dich da wohl fühlst.

Um ein System zu haben und auch an andere weitergeben zu können, nutzen wir außerdem Social Media. Möglicherweise bist du selbst über Social Media an Vegas gekommen?  
Du musst hier nicht sofort eine Seite oder Gruppe aufbauen, es sei denn, du kennst dich sehr gut aus und fühlst dich da wohl. Dann tu es! Wenn du Lives machen willst - tu es!

Es funktioniert aber auch ganz ohne diese Dinge! Glaub mir! Und von diesem System wirst du hier erfahren!



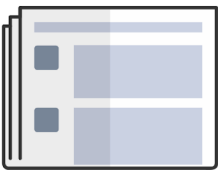
Kleine einfache Aufgaben führen dich  
garantiert zum Erfolg!



## Bereite dein Profil auf Facebook oder Insta richtig vor und poste die richtigen Dinge!



Dein Profilbild: Hier geht es um dich! Also zeige ein sympathisches Bild von dir! Dein Gesicht sollte gut zu erkennen sein! Vermeide Produkte im Bild. Das gilt sowohl für dein Profilbild als auch für den Header! Im Header hast du etwas, was dich ausmacht, etwas schönes, eine Landschaft, auch ein Bild von dir, ein Jahreszeitenbild. KEINE Produkte! KEIN Vegas! Hier sollen deine Follower dich kennenlernen, dich mögen und vertrauen!



Schaffe Content, der unterhält, Interesse weckt und viel von dir zeigt. Gerne eine Mischung aus Videos und Beiträgen. Achte darauf, nicht ständig Produkte zu zeigen und erwähne nicht ständig VEGAS. Warum? Du bist keine Werbetafel. Du darfst deine Erfahrungen zeigen und erzählen, dass du dich freust. Fertige Produktbilder von VEGAS vermeide in deinem privaten Profil. In den Storys kannst du täglich auch Produkte zeigen. Wie? Das lernst du. Deine Reise in dem Geschäft, deine Ideen und Erlebnisse kannst du regelmäßig posten. Das interessiert deine Follower!



Dein Ziel ist es, eine treue Community aufzubauen! Das heißt nicht, dass du besonders viele Follower brauchst, aber du brauchst die richtigen, die dir gern folgen und sich für deine Themen interessieren.

Zeige dich also wie du bist und nimm deine Follower mit auf die Reise! Verstell dich nicht, denn das hältst du nicht lange durch!



## Roter Faden für dein Business

Deine Anleitung



Dein Profil sollte auf den ersten Blick nicht unbedingt vermitteln, dass du auf der Suche nach Kunden oder Partnern bist! Du machst neue Kontakte und sie wollen zunächst mal DICH kennenlernen. Später möchten Sie, wenn sie die richtigen sind, sowieso wissen was du da machst oder hast.

Wenn die Chemie stimmt, kommt der Rest ganz von allein!

Wenn du gern eine Seite oder Gruppe haben willst, dann kannst du das machen, aber konzentriere dich am Anfang besser einfach nur auf dein Profil. Eine Seite oder Gruppe aufbauen kostet viel Zeit, das kannst du später immer noch machen. Glaub mir, du kannst das Business auch ganz ohne Seite oder Gruppe aufbauen.

Wenn du dein Profil sympathisch und authentisch führst, und täglich pflegst, dann um das Wichtigste überhaupt im Network und zwar um deine Community! Ohne Kontakte und ohne Community wirst du nicht vorankommen. Du musst, auch wenn es dir am Anfang schwer fällt, neue Kontakte machen und dich für dein Gegenüber ehrlich interessieren! Gib immer so viel du kannst. Hilf so viel wie du kannst und sei immer da für deine Community.



## Das Geheimnis deines Erfolgs

Das Geheimnis des Erfolgs im Network Marketing ist nicht das Posten von Produktbildern!

Das Geheimnis des Erfolgs im Network Marketing ist die ständige, konsequente Wiederholung einiger weniger Aktivitäten.

### **Je einfacher es ist, umso besser!**

Denn nur einfache Schritte lassen sich duplizieren (das heißt, dass andere es nachmachen können) und nur wenn das funktioniert, wächst dein Team.

Deswegen fang ganz, ganz einfach an! Nutze das, was schon da ist.

**Versuche nicht, das Rad neu zu erfinden.**



## Und hier kommt dein roter Faden:

**das solltest du TÄGLICH tun, wenn du über Social Media Erfolg haben möchtest:**

- Video oder Beitrag mit Mehrwert
- 3-7 Storys am Tag (davon 1 mit Produkt/Ergebnis und 1 über das Business, deine Erfahrungen)
- 10-15 Freundschaftsanfragen an echte Profile ausschicken (nicht angenommene nach einigen Tagen löschen) (FB)/ über Hashtags neue Profile heraussuchen (Insta)
- Jedes mal, wenn du die App aufmachst, mindestens 5 Kommentare und Likes unter Beiträgen in deiner Timeline
- Mindestens 5-10 Gespräche in deinem Messenger anfangen

Wenn du noch Zeit hast, dürfen Gespräche und Kommentare gerne mehr sein.

Die Reihenfolge der Aufgaben entspricht der Priorität!

